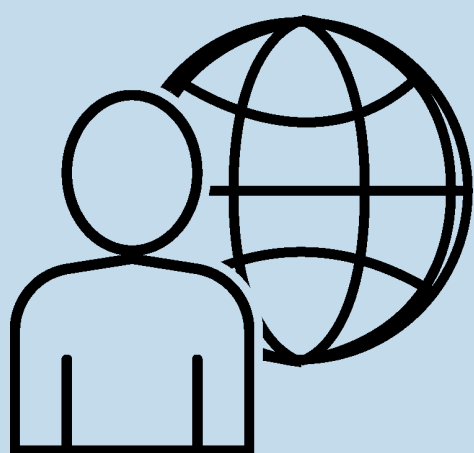


GUIDELINES /TIPS

Sådan opbygger du tillid og udvider dit netværk

10 Smarte Tips Til At opbygge Tillid:

- Opnå troværdighed, før du starter en virksomhed,
- Hold dine løfter til dig selv og til andre,
- Formaliser overholdelsen af forretningsaftaler,
- Skab relationer, der er gensidigt gavnlige,
- Få folk involveret, der er på samme bølgelængde,
- Definer selv din virksomheds kultur,
- Skab tid til networking,
- Brug enhver mulighed for at lære,
- Opsøg mentorer,
- At have en forretning er sjovt - nyd det.



10 Smarte Tips Til At Udvide Dit Netværk:

- Find netværksbegivenheder og messer i nærheden af dig,
- Afhold events,
- Overhold en konsekvent tidsplan for at nå ud til nye mennesker,
- Blev medlem af en professionel organisation,
- Vær mere modig i din indsats,
- Find en netværks "wingman",
- Brug alumni-netværk,
- Benyt dig af "tak" og "det var så lidt" til at styrke dine relationer,
- Bliv aktiv på Instagram og Pinterest,
- Revider dit nuværende netværk.

