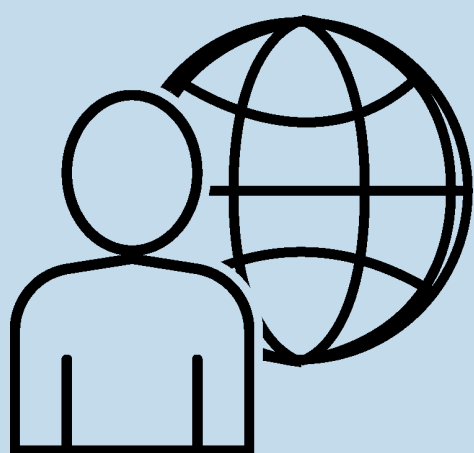


LINEE GUIDA/CONSIGLI

Come costruire la fiducia e come
espandere la tua rete

10 consigli
utili per
costruire la
fiducia:

- Diventa degno di fiducia prima di iniziare un'attività
- Mantieni le promesse fatte a te stesso e agli altri
- Formalizzare il mantenimento delle promesse negli affari
- Creare relazioni che siano reciprocamente vantaggiose
- Prendi persone che lo capiscano
- Tu definisci la cultura del tuo business
- Trova il tempo per il networking
- Usa ogni opportunità per imparare
- Cerca dei mentori
- Gli affari sono divertenti, goditeli



10 consigli utili
per espandere
la tua rete:

- Cerca eventi di networking e fiere vicino a te
- Ospita eventi
- Mantieni un programma costante per raggiungere nuove persone
- Unisciti a un'organizzazione professionale
- Sii più coraggioso nel tuo approccio
- Trova una persona che ti faccia da spalla per il networking
- Usa le reti degli ex-alunni
- Usa "grazie" e "prego" come occasioni per rafforzare le tue relazioni
- Diventa attivo su Instagram e Pinterest
- Controlla la tua rete attuale

