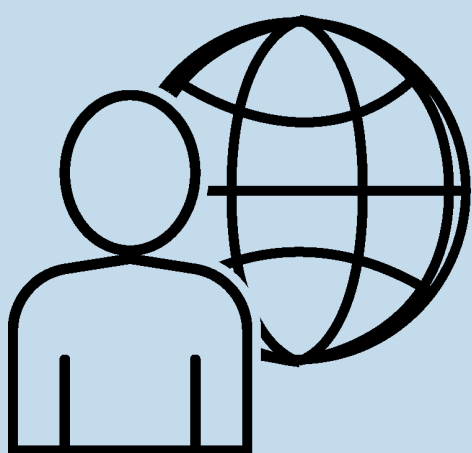


Wskazówki i porady

Jak budować zaufanie i poszerzać swoją sieć kontaktów

Jak budować
zaufanie?
Oto 10
wskazówek:

- Stań się godny zaufania zanim rozpocznesz biznes,
- Dotrzymuj obietnic składanych sobie i innym,
- Sformalizuj dotrzymywanie obietnic biznesowych,
- Twórz relacje, które przynoszą obopólne korzyści,
- Pracuj z ludźmi, którzy rozumieją Twoją koncepcję
- Zdefiniuj kulturę swojej firmy
- Znajdź czas na budowanie sieci,
- Wykorzystaj każdą okazję do nauki,
- Poszukaj mentorów,
- Biznes to zabawa - ciesz się nim



Jak
rozbudować
swoją sieć? Oto
10 wskazówek:

- Wyszukaj wydarzenia i targi w Twojej okolicy,
- Organizuj imprezy okolicznościowe
- Utrzymuj spójny harmonogram nawiązywania nowych kontaktów,
- Dołącz do organizacji zawodowej,
- Bądź odważny w kontaktach biznesowych,
- Znajdź osobę odpowiedzialną za sieć,
- Wykorzystaj sieci absolwentów,
- Używaj "dziękuję" i "nie ma za co" jako okazji do wzmocnienia swoich relacji,
- Bądź aktywny na Instagramie i Pinterest,
- Na bieżąco przeprowadzaj audyt swojej sieci.

