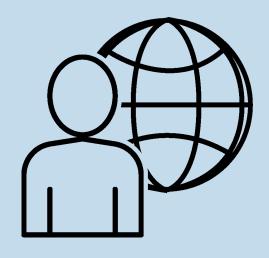


## DIRECTRICES/ CONSEJOS

## Cómo crear confianza y cómo ampliar su red



- Ser digno de confianza antes de empezar un negocio,
- Mantén tus promesas contigo mismo y con los demás,
- Formaliza el cumplimiento de las promesasempresariales,
- Crea relaciones que sean mutuamente beneficiosas,
- Consigue gente que lo entienda
- Define la culturade tu empresa,
- Dedica tiempo a la creación de redes,
- Aprovecha todas las oportunidades para aprender,
- Busca mentores,
- Los negocios son divertidos: disfrútalos.



10 consejos inteligentes para ampliar su red:

- Investiga los eventos de networking y las feriascomerciales más cercanasa ti,
- Acoge eventos,
- Mantén un horario constante para llegar a nuevas personas,
- Únete a una organización profesional,
- Sé más valiente en tu alcance de contactos
- Encuentra una persona que te ayude a establecer contactos
- Utiliza las redes de antiguos alumnos,
- Utiliza el "gracias" y el "de nada" como oportunidades para fortalecer tus relaciones,
- Sé activo en Instagramy Pinterest,
- Audita tu red actual

