

MODUL

Lær om de legale og finansielle rammer i dit værtsland

INTRODUKTION

En del af det at etablere og drive en virksomhed kræver, at man håndterer juridiske spørgsmål såsom registrering af virksomheden, opnåelse af tilladelser, indrapportering til skattevæsenet. For en migrant, der ikke har nogen tidligere erfaring på området og heller ikke er vant til det administrative system og institutioner i værtslandet, kan dette være en væsentlig hindring, og en migrant-iværksætter kan have større vanskeligheder end en indfødt med at navigere i love og administrative regler. I dette modul lærer vi, hvordan man håndterer dette problem og overvinder denne form for barriere.

INDHOLD

Legale og administrative råd

Juridisk og administrativ støtte har til formål at gøre det nemmere at imødekomme kravene til at starte og drive virksomhed. Migrantiværksættere har begrænset erfaring med bureaukratiet og juridiske/administrative krav, da de ikke ofte er bekendt med det regulatoriske og administrative system i det land, hvor de etablerer virksomheden.

Derfor har migrantiværksættere brug for støtte med mange forretningsrelaterede krav, såsom: virksomhedsregistrering og hvordan man opnår en licens; arbejdsret; skatteregler og erklæring; sociale sikringsforpligtelser. Juridisk og administrativ støtte er afgørende, da mange migrantiværksættere har svært ved at opfylde de administrative og juridiske krav i migrationslandet.

Juridisk og administrativ støtte bør ydes gennem kombinationen af gruppeundervisning og personlig rådgivning. På den ene side skal gruppeundervisningen give et overblik over det regulatoriske og administrative system og illustrere de vigtigste trin i etablering og drift af en virksomhed. Herudover bør det omfatte personlig ad hoc støtte til at tackle individuelle behov og problemer.

I nogle europæiske lande er der nogle særligt vellykkede initiativer. Et eksempel er CNA World, en helpdesk-service etableret i mange italienske byer af den italienske nationale sammenslutning af håndværksmestre og små og mellemstore virksomheder (CNA). Tjenesten har til formål at tilbyde personlig og skræddersyet juridisk og regulatorisk rådgivning til migranter om både migrantrelaterede problemer (f.eks. hvordan man fornyer opholdstilladelsen) og forretningsrelaterede spørgsmål.

BONUS TIPS

- For at finde denne form for information skal du først tjekke, hvilken national institution, der kan hjælpe dig med disse problemer (f.eks. CNA i Italien)
- Kontakt lokale myndigheder eller organisationer for at modtage forslag til, hvor man skal søge information

Adgang til finansiering opstartsfaciliteter

Udover viden og kompetencer mangler iværksættere ofte kapital til at starte virksomheden med eller til at udvide den. Selvom migrantiværksættere har en god forretningsidé og evnerne til at omsætte den i praksis, er den første investering ofte ikke overkommelig i opstartsfasen.

En startinvestering er ofte nødvendig for at komme ind på mere profitable markeder med muligheder for vækst. Migrantiværksættere har dog en tendens til at komme ind på mindre profitable markeder på grund af deres mangel på kapital. Derfor bør der også ydes økonomisk støtte til dem. Den ydede støtte kan være tredelt:

- Direkte økonomisk støtte gennem lån og tilskud. Migrantiværksættere kan støttes økonomisk med mikrokreditinstrumenter, mindre nul- eller lavrente lån, egenkapitalinvesteringer og tilskud. En anden form for finansiel støtte er levering af garantier og modgarantier til finansielle formidlere for at fremme kreditgivning til migrantiværksættere, der har vanskeligheder med at få adgang til det konventionelle kreditmarked.

- Støtte i processen med at ansøge om finansiering, lån og tilskud fra f.eks. banker. Der kan også ydes støtte

til at søge midler fra andre institutioner. Migrantiværksættere kan støttes i at skrive ansøgninger (f.eks. forretningsplanen) og til at opfylde alle kravene.

- Tilvejebringelse af faciliteter til at starte virksomheden gratis eller til en lav pris. At give migrantiværksættere et sted at arbejde som selvstændige eller starte en virksomhed er afgørende for at reducere omkostningerne ved at drive virksomheden. Dette er særligt effektivt i opstartsfasen for at give migranter mulighed for at have mere finansiel kapital til rådighed til den nødvendige initiale investering.

Lad os tage et kig på nogle eksempler med nogle gode praksisser fra nogle europæiske lande:

I Sverige hjælper Ester Fonden arbejdsløse migrantkvinder med at komme ind på arbejdsmarkedet og starte små virksomheder. I samarbejde med Swedbank og Johaniterhjælpen, en velgørende organisation, har fonden etableret sit eget mikrokreditsystem, hvorigennem deltagere kan få adgang til lån til attraktive priser og reducerede risici. Migrantkvinder, hvis forretningsplaner er godkendt af den svenske arbejdsformidling, kan modtage yderligere økonomisk opstartsstøtte fra styrelsen og har ret til yderligere lån fra Swedbank.

Det spanske beskæftigelsesministerium støtter et NGO-drevet pilotprojekt med titlen Støtte til iværksætteri for migranter. Projektet retter sig mod langtidsledige migrantkvinder, som ikke har adgang til almindelige lån. Programdeltagerne får undervisning i iværksætteri og ledelse og lån (i samarbejde med en lokal bank).

Kompass – Center for Entrepreneurship tilbyder omfattende støtte til iværksættere i Tyskland, herunder migrant-iværksættere. Når det kommer til materiel støtte, yder Kompass både direkte finansiering og samarbejde med banker og andre private og offentlige aktører for at øge den økonomiske støtte, der ydes til iværksætterne. Derudover tilbyder Kompass gratis/billig adgang til arbejdsrum. For eksempel tilbyder gratis faciliteter fire måneder.



Europa-Kommissionen sigter gennem EaSI's garantifinansieringsinstrument (EU-program for beskæftigelse og social innovation) mod at øge tilgængeligheden af og adgangen til finansiering for sårbare grupper (herunder migranter) til at starte og udvikle deres virksomhed.

Der tilbydes garantier og modgarantier til finansielle formidlere, hvilket giver dem en delvis kreditrisikobeskyttelse for nyoprettede lån til berettigede modtagere

Selvom der ikke ydes finansiering direkte, yder FAIE (Facilitere økonomiske og ledsagende initiativer) fra NGO Asmoune støtte i ansøgningsprocessen i Frankrig. FAIE retter sig mod nordafrikanske migranter gennem individuel støtte og netværksaktiviteter. Deltagerne informeres om tilgængelige finansieringsmuligheder, og de får støtte gennem hele ansøgningsprocessen, f.eks. ved at skrive følgebrevet og forretningsplanen og ved udarbejdelsen af budgettet.

Andre allerede nævnte initiativer giver enten direkte økonomisk støtte til migrantiværksættere (f.eks. CNA World) eller information om økonomiske muligheder og støtte i ansøgningsprocessen (f.eks. Barcelona Activa). Endnu et andet eksempel på faciliteter, det svenske kooperativ Macken, som tilbyder kontorer til en fordelagtig pris til migranter.

GUIDELINES/TIPS

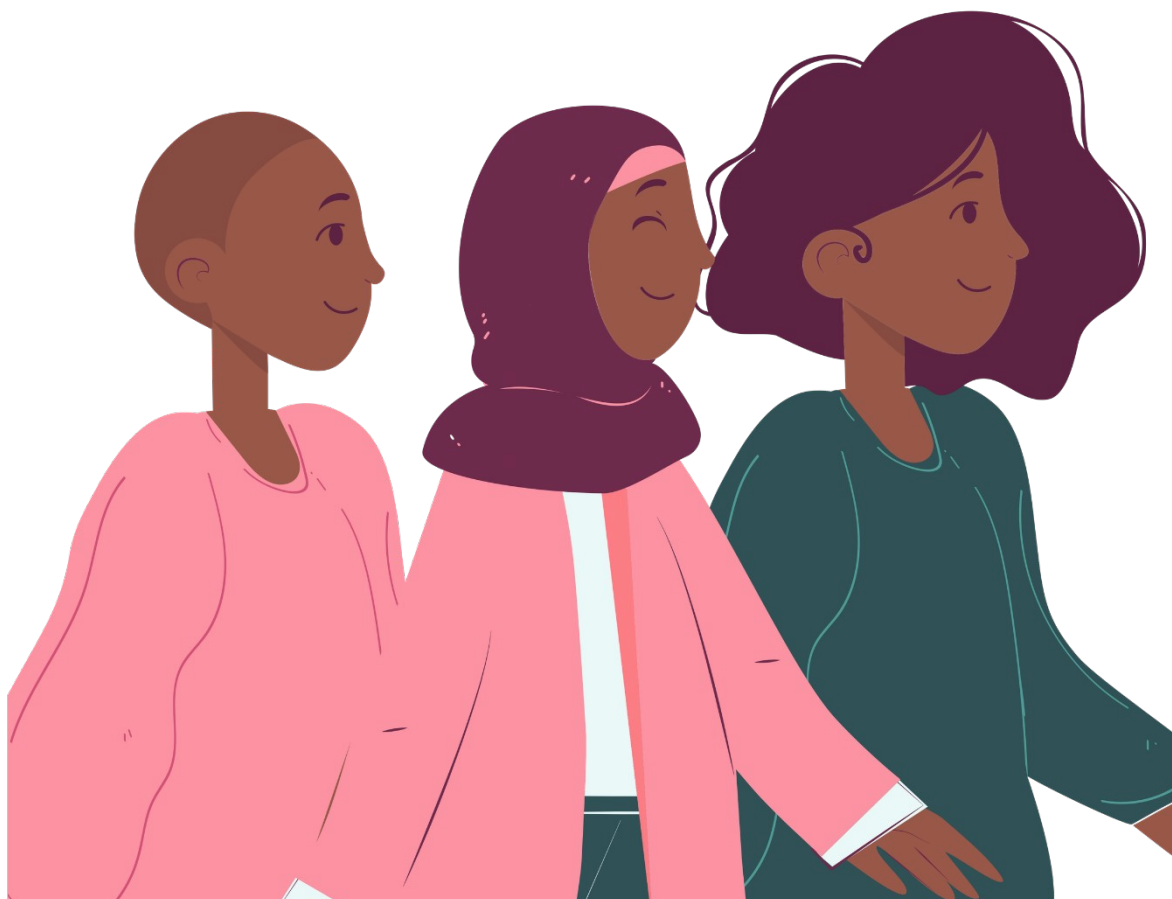
Lav research om værtslandets forretningsbehov

- Udarbejd en forretningsplan for din forretningsidé
- Søg på nettet efter aktive lokale programmer for at finansiere din idé
- Kontakt lokale foreninger, banker og/eller private organisationer for at bede om støtte til din forretningsplan

EU regler vedrørende migrantentrepreneur

Integrationen af migranter i EU er et emne i national lovgivning og politik, men flere EU-direktiver opstiller fælles regler for ansættelse af ikke-EU-borgere, som er obligatoriske, som skal følges af alle medlemslande. Med hensyn til iværksætteri er der ingen EU-forordning, der er specifik for migrantiværksætteri. De retslige rammer for iværksætteri i EU's medlemslande er bredt harmoniseret og bygger på princippet om etableringsfrihed, der garanterer fri adgang til virksomheder, og at de samme regler skal gælde for alle iværksættere vedrørende etablering og drift af deres virksomhed.

Der er ikke nogen restriktioner i EU-lovgivningen mht. at migranter kan etablere egne virksomheder, og data tyder på, at et betydeligt antal migranter starter deres egen virksomhed i stedet for at vælge at gå i arbejde.



GUIDELINES/TIPS

- Migrant entreprenørskab er en stor udfordring for migranter og for værtslande, begge har muligheder for at forbedre vejen til målet.
- Kreativitet og en klar plan er det første skridt.
- World Wide Web er en skattekasse af information, brug det!

EKSTERNE RESSURCER/ TOOLS

- https://unctad.org/system/files/official-document/diae2018d2_en.pdf - Policy Guide on Entrepreneurship for Migrants and Refugees
- <http://migrant-entrepreneurship.eu/wp-content/uploads/2019/05/A.1.b-1.pdf> - Measures to support early-stage migrant entrepreneurs
- <https://publications.iom.int/books/policy-guide-entrepreneurship-migrants-and-refugees> - Policy Guide on Entrepreneurship for Migrants and Refugees
- https://migrantacceleration.eu/media/D1.1-TNF1-Report_final.pdf - Identifying common issues and challenges of Migrant Entrepreneurship Support and the role of entrepreneurial skills
- https://assets.ey.com/content/dam/ey-sites/ey-com/en_gl/topics/workforce/TCM_Cities_Entrepreneurship-FINALWEB.pdf - Policies to Support Immigrant Entrepreneurship
- <http://www.gfmd.org> - Global Forum on Migration and Development