

ΕΝΟΤΗΤΑ

Μάθετε για το νομικό πλαίσιο και τις οικονομικές πολιτικές στη χώρα υποδοχής σας

SHORT DESCRIPTION

Μέρος της σύστασης και λειτουργίας μιας επιχείρησης απαιτεί την αντιμετώπιση νομικών ζητημάτων όπως η εγγραφή της επιχείρησης, η απόκτηση αδειών, η συμπλήρωση φορολογικών εκθέσεων και οι οικονομικές πολιτικές. Για έναν μετανάστη που δεν έχει προηγούμενη εμπειρία στον τομέα και επίσης δεν είναι συνηθισμένος στο διοικητικό σύστημα και τους θεσμούς της χώρας υποδοχής, αυτό μπορεί να είναι σημαντικό εμπόδιο και ένας μετανάστης επιχειρηματίας μπορεί να αντιμετωπίσει μεγαλύτερες δυσκολίες από έναν εγγενή επιχειρηματία στην πλοήγηση κανονισμών και διοικητικών γραφειοκρατία. Σε αυτή την ενότητα θα μάθουμε πώς να διαχειριζόμαστε αυτό το ζήτημα και να ξεπερνάμε αυτού του είδους τα εμπόδια.

ΠΕΡΙΕΧΟΜΕΝΟ

Νομικές και διοικητικές συμβουλές

Η νομική και διοικητική υποστήριξη έχει ως στόχο να διευκολύνει την αντιμετώπιση των απαιτήσεων για την έναρξη και τη λειτουργία μιας επιχείρησης. Οι μετανάστες επιχειρηματίες δεν έχουν προηγούμενη εμπειρία με τη γραφειοκρατία και τις νομικές / διοικητικές απαιτήσεις, καθώς δεν είναι συχνά εξοικειωμένοι με το ρυθμιστικό και διοικητικό σύστημα του τόπου όπου ιδρύουν την επιχείρηση.

Ως εκ τούτου, οι μετανάστες επιχειρηματίες χρειάζονται υποστήριξη με πολλές απαιτήσεις που σχετίζονται με τις επιχειρήσεις, όπως: εγγραφή επιχείρησης και πώς να αποκτήσουν άδεια· εργατικό δίκαιο· φορολογικές ρυθμίσεις και δήλωση· υποχρεώσεις κοινωνικής ασφάλισης. Η νομική και διοικητική υποστήριξη είναι ζωτικής σημασίας, καθώς πολλοί μετανάστες επιχειρηματίες αντιμετωπίζουν δυσκολίες στην εκπλήρωση των διοικητικών και νομικών απαιτήσεων της χώρας μετανάστευσης.

Θα πρέπει να παρέχεται νομική και διοικητική υποστήριξη μέσω του συνδυασμού ομαδικής εκπαίδευσης και εξατομικευμένων συμβουλών. Από τη μια πλευρά, η ομαδική εκπαίδευση θα πρέπει να παρέχει μια επισκόπηση του ρυθμιστικού και διοικητικού συστήματος και να απεικονίζει τα κύρια βήματα για την έναρξη και τη λειτουργία μιας επιχείρησης. Από την άλλη πλευρά, θα πρέπει να περιλαμβάνει ad-hoc και εξατομικευμένη υποστήριξη για την αντιμετώπιση μεμονωμένων αναγκών και ζητημάτων.

Σε ορισμένες ευρωπαϊκές χώρες υπάρχουν ορισμένες ιδιαίτερα επιτυχημένες πρωτοβουλίες. Από αυτή την άποψη μπορούμε να κάνουμε ένα παράδειγμα από το CNA World, μια υπηρεσία υποστήριξης που ιδρύθηκε σε πολλές ιταλικές πόλεις από την Ιταλική Εθνική Συνομοσπονδία Βιοτεχνών και Μικρομεσαίων Επιχειρήσεων (CNA). Η υπηρεσία στοχεύει να προσφέρει προσωπικές και εξατομικευμένες νομικές και ρυθμιστικές συμβουλές στους μετανάστες τόσο για προβλήματα που σχετίζονται με τους μετανάστες (π.χ. πώς να ανανεώσουν την άδεια διαμονής) όσο και για ζητήματα που σχετίζονται με τις επιχειρήσεις.

ΕΞΤΡΑ ΣΥΜΒΟΥΛΕΣ

- Για να βρείτε αυτού του είδους τις πληροφορίες, ελέγξτε πρώτα ποιος εθνικός φορέας μπορεί να σας βοηθήσει με αυτά τα ζητήματα (για παράδειγμα CNA στην Ιταλία)
- Επικοινωνήστε με τοπικούς φορείς και ΜΚΟ για να λάβετε προτάσεις σχετικά με τον τρόπο που πρέπει να ακολουθήσετε

Πρόσβαση σε χρηματοδότηση και παροχή διευκολύνσεων

Εκτός από τις γνώσεις και τις ικανότητες, οι επιχειρηματίες συχνά στερούνται οικονομικών πόρων για να ξεκινήσουν την επιχείρηση ή να την επεκτείνουν. Στη φάση εκκίνησης, ακόμη και αν οι μετανάστες επιχειρηματίες έχουν μια πολύ καλή επιχειρηματική ιδέα και τις δεξιότητες για να την εφαρμόσουν στην πράξη, η αρχική επένδυση δεν είναι συχνά προσιτή για αυτούς.

Η επένδυση στην αρχή είναι θεμελιώδους σημασίας για την είσοδο σε πιο κερδοφόρες αγορές με δυνατότητες ανάπτυξης. Ωστόσο, οι μετανάστες επιχειρηματίες τείνουν να εισέρχονται σε αγορές με

χαμηλότερη κερδοφορία λόγω της έλλειψης οικονομικών τους. Ως εκ τούτου, θα πρέπει να παρέχεται και οικονομική στήριξη. Η υποστήριξη που παρέχεται μπορεί να είναι τριπλή:

- Άμεση οικονομική στήριξη μέσω δανείων και επιχορηγήσεων. Οι μετανάστες επιχειρηματίες μπορούν να υποστηριχθούν οικονομικά με μέσα μικροπιστώσεων, μικρά δάνεια μηδενικού ή χαμηλού επιτοκίου, επενδύσεις σε μετοχές και επιχορηγήσεις. Μια άλλη μορφή οικονομικής στήριξης είναι η παροχή εγγυήσεων και αντεγγυήσεων σε ενδιάμεσους χρηματοπιστωτικούς οργανισμούς για την προώθηση της παροχής πιστώσεων σε μετανάστες επιχειρηματίες που αντιμετωπίζουν δυσκολίες πρόσβασης στη συμβατική πιστωτική αγορά.
- Υποστήριξη στη διαδικασία υποβολής αιτήσεων για χρηματοδότηση, δάνεια και επιχορηγήσεις που παρέχονται από άλλα ιδρύματα (π.χ. τράπεζες). Μπορεί επίσης να παρασχεθεί υποστήριξη για αίτηση για χρηματοδότηση που παρέχεται από άλλα ιδρύματα. Οι μετανάστες επιχειρηματίες μπορούν να υποστηριχθούν γραπτώς στην αίτηση (π.χ. το επιχειρηματικό σχέδιο) και να εκπληρώσουν όλες τις απαιτήσεις.
- Παροχή διευκολύνσεων για την έναρξη της επιχείρησης δωρεάν ή με χαμηλό κόστος. Η παροχή στους μετανάστες επιχειρηματίες ενός χώρου για να εργαστούν ως αυτοαπασχολούμενοι ή να ξεκινήσουν μια επιχείρηση είναι κρίσιμη για τη μείωση του κόστους διεξαγωγής της επιχείρησης. Αυτό είναι ιδιαίτερα αποτελεσματικό στη φάση εκκίνησης, για να επιτρέψει στους μετανάστες να έχουν περισσότερο διαθέσιμο χρηματοοικονομικό κεφάλαιο για την αρχική επένδυση που απαιτείται.

Ας ρίξουμε μια ματιά σε μερικά παραδείγματα με ορισμένες καλές πρακτικές ορισμένων ευρωπαϊκών χωρών:

Στη Σουηδία, το Ίδρυμα Ester υποστηρίζει τις άνεργες μετανάστριες που εισέρχονται στην αγορά εργασίας και ξεκινούν μικρές επιχειρήσεις. Με τη συνεργασία της Swedbank και της Johaniterhjälpn, μιας φιλανθρωπικής οργάνωσης, το ίδρυμα έχει δημιουργήσει το δικό του σύστημα μικροπιστώσεων μέσω του οποίου οι συμμετέχοντες μπορούν να έχουν πρόσβαση σε δάνεια με ελκυστικά επιτόκια και μειωμένους κινδύνους. Οι μετανάστριες των οποίων τα επιχειρηματικά σχέδια έχουν εγκριθεί από τη Σουηδική Υπηρεσία Απασχόλησης μπορούν να λάβουν πρόσθετη οικονομική υποστήριξη εκκίνησης από τον Οργανισμό και δικαιούνται περαιτέρω δάνεια από τη Swedbank.

Το ισπανικό Υπουργείο Απασχόλησης υποστηρίζει ένα πιλοτικό πρόγραμμα που διοικείται από ΜΚΟ με τίτλο Υποστήριξη της επιχειρηματικότητας για τους μετανάστες. Το έργο απευθύνεται σε μακροχρόνια άνεργες μετανάστριες που δεν έχουν πρόσβαση σε κανονικά δάνεια. Οι συμμετέχοντες στο πρόγραμμα λαμβάνουν εκπαίδευση σε θέματα επιχειρηματικότητας και διαχείρισης και δανείων (σε συνεργασία με τοπική τράπεζα).

Το Kompass – Κέντρο Επιχειρηματικότητας προσφέρει ολοκληρωμένη υποστήριξη σε επιχειρηματίες στη Γερμανία, συμπεριλαμβανομένων των μεταναστών επιχειρηματιών. Όσον αφορά την υλική υποστήριξη, η Kompass παρέχει τόσο άμεση χρηματοδότηση όσο και συνεργάζεται με τράπεζες και άλλους ιδιωτικούς και δημόσιους φορείς για να αυξήσει την οικονομική υποστήριξη που παρέχεται στους επιχειρηματίες. Επιπλέον, το Kompass προσφέρει δωρεάν/φθηνή πρόσβαση σε χώρους εργασίας. Για παράδειγμα, προσφέρει δωρεάν παροχές για τέσσερις μήνες.



Η Ευρωπαϊκή Επιτροπή, μέσω του Χρηματοδοτικού Μέσου Εγγύησης του EaSI (Πρόγραμμα της ΕΕ για την Απασχόληση και την Κοινωνική Καινοτομία), στοχεύει στην αύξηση της διαθεσιμότητας και της πρόσβασης σε χρηματοδότηση για ευάλωτες ομάδες (συμπεριλαμβανομένων των μεταναστών) για να ξεκινήσουν και να αναπτύξουν τις δραστηριότητές τους.

Προσφέρονται εγγυήσεις και αντεγγυήσεις σε ενδιάμεσους χρηματοπιστωτικούς οργανισμούς, παρέχοντάς τους έτσι μερική προστασία πιστωτικού κινδύνου για νέα δάνεια σε επιλέξιμους δικαιούχους.

Αν και δεν παρέχει άμεσα χρηματοδότηση, η FAIE (Διευκόλυνση και Συνοδεία των Οικονομικών Πρωτοβουλιών) από τη ΜΚΟ Asmoune παρέχει υποστήριξη στη διαδικασία υποβολής αιτήσεων στη Γαλλία. Η FAIE στοχεύει σε μετανάστες από τη Βόρεια Αφρική μέσω ατομικών δραστηριοτήτων υποστήριξης και δικτύωσης. Οι συμμετέχοντες ενημερώνονται για τις διαθέσιμες ευκαιρίες χρηματοδότησης και λαμβάνουν υποστήριξη σε όλη τη διαδικασία υποβολής αιτήσεων, π.χ. στη σύνταξη της συνοδευτικής επιστολής και του επιχειρηματικού σχεδίου και στη σύνταξη του προϋπολογισμού.

Άλλες ήδη αναφερόμενες πρωτοβουλίες παρέχουν είτε άμεση οικονομική στήριξη σε μετανάστες επιχειρηματίες (π.χ. CNA World), είτε πληροφορίες για οικονομικές ευκαιρίες και υποστήριξη στη διαδικασία υποβολής αιτήσεων (π.χ. Barcelona Activa). Τέλος, ένα άλλο παράδειγμα παροχής

διευκολύνσεων είναι ο σουηδικός συνεταιρισμός Macken, ο οποίος προσφέρει γραφεία σε ευνοϊκές τιμές στους μετανάστες.

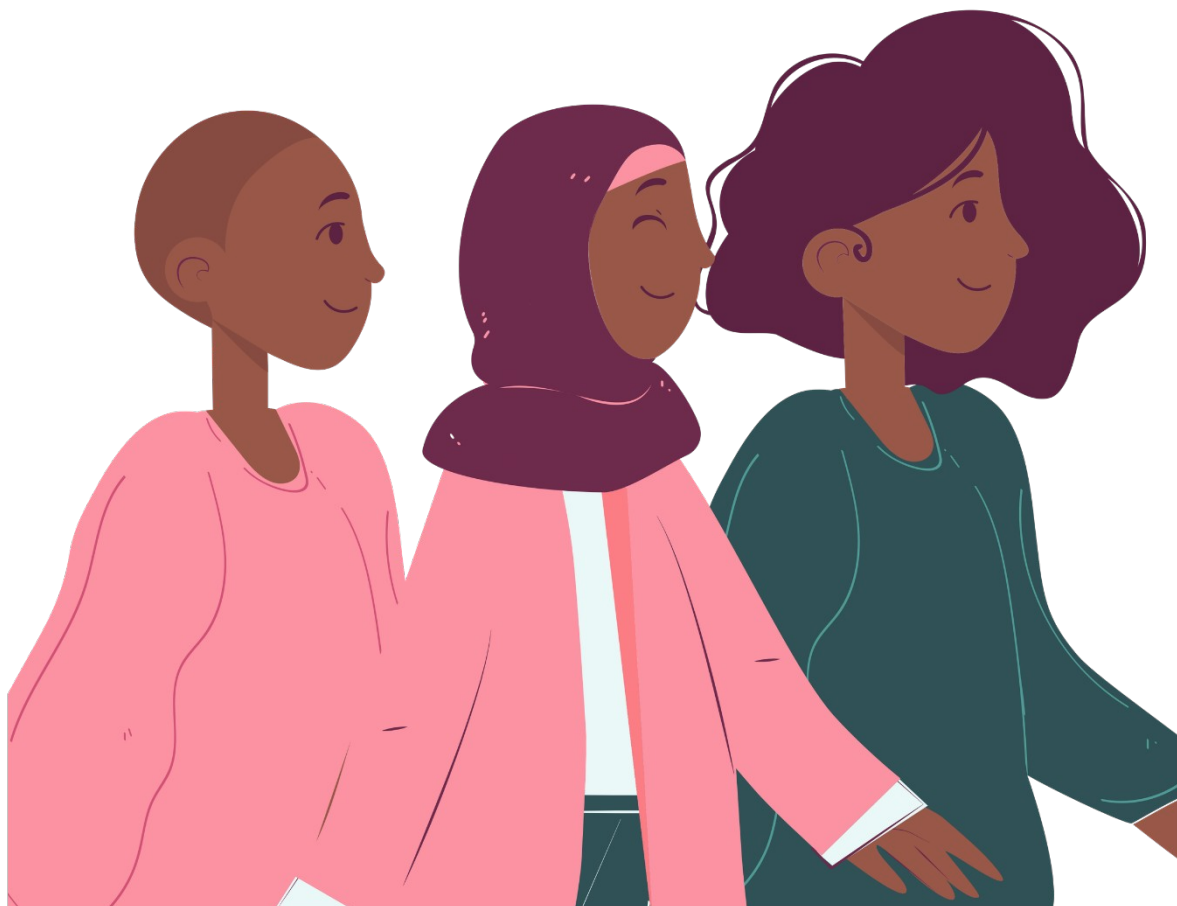
ΕΞΤΡΑ ΣΥΜΒΟΥΛΕΣ:

- Κάντε έρευνα σχετικά με τις επιχειρηματικές ανάγκες της χώρας υποδοχής
- Σχεδιάστε ένα επιχειρηματικό σχέδιο της επιχειρηματικής σας ιδέας
- Αναζητήστε στον Ιστό ενεργά τοπικά προγράμματα για τη χρηματοδότηση της ιδέας σας
- Επικοινωνήστε με τοπικούς φορείς, τράπεζες ή/και ΜΚΟ για να ζητήσετε υποστήριξη σχετικά με το επιχειρηματικό σας σχέδιο

Το νομικό πλαίσιο της ΕΕ για την μεταναστευτική επιχειρηματικότητα

Η ένταξη των μεταναστών στην ΕΕ αποτελεί αντικείμενο εθνικής νομοθεσίας και πολιτικής, αλλά αρκετές οδηγίες της ΕΕ θεσπίζουν κοινούς κανόνες για την απασχόληση υπηκόων τρίτων χωρών που είναι υποχρεωτικοί, τους οποίους πρέπει να ακολουθούν τα κράτη μέλη. Όσον αφορά την επιχειρηματικότητα, δεν υπάρχει κανονισμός της ΕΕ ειδικά για την επιχειρηματικότητα των μεταναστών. Το νομικό πλαίσιο της επιχειρηματικότητας στα κράτη μέλη της ΕΕ είναι ευρέως εναρμονισμένο και βασίζεται στην αρχή της ελευθερίας εγκατάστασης που εγγυάται την ανοιχτή πρόσβαση στις επιχειρήσεις και ότι οι ίδιοι κανόνες πρέπει να ισχύουν για όλους τους επιχειρηματίες σχετικά με την ίδρυση και λειτουργία της επιχείρησής τους.

Οι μετανάστες στην ΕΕ δεν αντιμετωπίζουν περιορισμούς στη σύσταση εταιρειών και τα στοιχεία δείχνουν ότι ένας σημαντικός αριθμός μεταναστών ξεκινά τη δική του επιχείρηση αντί να επιλέξει να εργαστεί.



Η ελευθερία πρόσβασης στις τοπικές αγορές για τις μεταναστευτικές εταιρείες ενισχύεται περαιτέρω από τις πολιτικές της ΕΕ. Η προώθηση της επιχειρηματικότητας ενσωματώνεται στη στρατηγική «Ευρώπη 2020» και στο σχέδιο δράσης «Επιχειρηματικότητα 2020», όπου μία από τις συγκεκριμένες δεσμεύσεις είναι η διευκόλυνση της επιχειρηματικότητας μεταξύ των μεταναστών που είναι ήδη παρόντες και διαμένουν στην ΕΕ, βάσει βέλτιστων πρακτικών από χώρες της ΕΕ. Η στρατηγική επικεντρώνεται στα εμπόδια που αντιμετωπίζουν οι μετανάστες κατά την έναρξη και την άσκηση επιχειρηματικής δραστηριότητας, συμπεριλαμβανομένης της περιορισμένης γνώσης και της έλλειψης πληροφοριών σχετικά με την επιχειρηματική κουλτούρα και το ρυθμιστικό περιβάλλον της χώρας υποδοχής, καθώς και τις διοικητικές και κοινωνικό-πολιτιστικές δυσκολίες λειτουργίας της επιχείρησης. Η πρόσβαση στη χρηματοδότηση δεν αναφέρεται στη στρατηγική ως κύριο εμπόδιο για την επιχειρηματικότητα των μεταναστών. Η ΕΕ εστιάζει σε πολιτικές που στοχεύουν σε αποτελεσματικά και στοχευμένα προγράμματα στήριξης των επιχειρήσεων.

Δεν συνεπάγονται νομικοί περιορισμοί σε επίπεδο ΕΕ για τους μετανάστες επιχειρηματίες για την έναρξη και την άσκηση επιχειρηματικής δραστηριότητας, αλλά πρέπει να έχουν νομικό καθεστώς και έγκυρη άδεια διαμονής. Το νομικό πλαίσιο για τη διαμονή των μεταναστών υπόκειται σε διαφορετικές πρακτικές στα αντίστοιχα κράτη μέλη. Επιπλέον, οι διάφορες κατηγορίες μεταναστών έχουν διαφορετικές αφετηρίες όσον αφορά την πρόσβαση στην υποστήριξη της επιχειρηματικότητας. Γενικά, οι μετανάστες που έχουν διαμονή στη χώρα υποδοχής θα μπορούσαν να ξεκινήσουν επιχειρήσεις, εκτός από την περίπτωση μεγάλων επενδυτών στους οποίους χορηγείται καθεστώς λόγω της μεγάλης επένδυσής τους.

Στην περίπτωση των ανθρωπιστικών μεταναστών, υπάρχει κανονισμός της ΕΕ για την πρόσβαση τους στην αγορά εργασίας και την επιχειρηματικότητα. Η οδηγία για τις συνθήκες υποδοχής (2013/33/ΕΕ) καθορίζει τα δικαιώματα των αιτούντων άσυλο και των προσφύγων και εφαρμόζεται σε εθνικό επίπεδο. Αυτό περιλαμβάνει μια μεταβατική περίοδο όχι μεγαλύτερη των εννέα μηνών από την υποβολή αίτησης ασύλου έως ότου χορηγηθεί πρόσβαση στην αγορά εργασίας. Το ίδιο ισχύει και για τους επιχειρηματίες. Πρέπει να σημειωθεί ότι αυτό το χρονοδιάγραμμα δεν τηρείται πάντα σε εθνικό επίπεδο, και παραδείγματα αυτού έχουν σημειωθεί στο Ηνωμένο Βασίλειο.

Ρυθμιστικές προκλήσεις και πιθανή βελτίωση

Οι μετανάστες επιχειρηματίες αντιμετωπίζουν διάφορες προκλήσεις σχετικά με το ρυθμιστικό πλαίσιο σε ολόκληρη την ΕΕ, μεταξύ των οποίων:

- Η αυτοαπασχόληση σε ρυθμιζόμενες βιομηχανίες υπόκειται συχνά σε απαιτήσεις πιστοποίησης και διαδικασίες που μπορεί να δυσκολέψουν τους ειδικευμένους μετανάστες να ξεκινήσουν νέες επιχειρήσεις. Εάν η επανεκπαίδευση απαιτεί οικονομικούς πόρους, αυτό επιδεινώνεται περαιτέρω από την έλλειψη πρόσβασής τους στη χρηματοδότηση. Ως αποτέλεσμα, οι τροχιές των μεταναστών τείνουν προς αγορές με χαμηλά εμπόδια εισόδου και χαμηλού επιπέδου απαιτούμενα τυπικά προσόντα.
- Ο διοικητικός φόρτος που σχετίζεται με το νόμιμο επιχειρηματικό περιβάλλον έχει αυξημένη αρνητική επίδραση στους μετανάστες λόγω των δυνητικά περιορισμένων γλωσσικών και διοικητικών γνώσεών τους.
- Η κατανόηση του νομικού και θεσμικού πλαισίου της χώρας υποδοχής είναι δύσκολη, καθώς συχνά διαφέρει από τις επιχειρηματικές γνώσεις των μεταναστών που έχουν συσσωρευτεί στη χώρα καταγωγής τους. Οι γλωσσικές δυσκολίες, οι πολιτισμικές διαφορές και η περιορισμένη γνώση των κανονισμών που διέπουν την επιχειρηματικότητα καθιστούν δυσκολότερη τη δημιουργία μιας εταιρείας.
- Μια άλλη πρόκληση από ατομική άποψη για τους μετανάστες επιχειρηματίες είναι η απόκτηση του καθεστώτος διαμονής για τους ίδιους και τα μέλη της οικογένειάς τους. Αυτή η αβεβαιότητα εμποδίζει τις επενδύσεις σε ανθρώπινο κεφάλαιο και συνεπώς τη συμμετοχή σε επιχειρηματικές υπηρεσίες μεταναστών.

Εκτός από τα παραπάνω, υπάρχουν αρκετοί τομείς που θα μπορούσαν να βελτιωθούν προκειμένου να παρασχεθεί στους μετανάστες επιχειρηματίες ασφάλεια δικαίου, και συγκεκριμένα:

- Μια διάταξη πρέπει να αναφέρει ρητά στη νομοθεσία ότι όλα τα υποστηριζόμενα από την κυβέρνηση προγράμματα για την έναρξη και την προώθηση επιχειρήσεων θα ανοίξουν για τους μετανάστες και ότι διασφαλίζεται η ίση μεταχείριση.
- Εφαρμογή ευνοϊκών κανονισμών (σε τοπικό, εθνικό και υπερεθνικό επίπεδο) εντοπίζοντας ρυθμιστικά εμπόδια που εμποδίζουν τους μετανάστες να ιδρύσουν επιχείρηση, συμπεριλαμβανομένων κανόνων και κανονισμών που συνδέουν την αυτοαπασχόληση με τις εκπαιδευτικές απαιτήσεις, τις άδειες και την εγγραφή, και επικύρωση προηγούμενων τυπικών προσόντων, εάν απαιτείται για συγκεκριμένους τύπους επιχειρήσεων.
- Η συμμόρφωση μεταξύ εθνικού και περιφερειακού/τοπικού νομικού πλαισίου και πολιτικών πρέπει να βελτιωθεί. Σε ορισμένες περιπτώσεις, σε τοπικό επίπεδο, ορισμένοι περιορισμοί θα μπορούσαν να επηρεάσουν αρνητικά τις μεταναστευτικές επιχειρήσεις, όπως η πρόσβαση σε τοπικούς πόρους, άδειες, τέλη, διοικητικές διατάξεις που απαιτούνται ιδιαίτερα για μη πολίτες κ.λπ.
- Η περικοπή της γραφειοκρατίας γενικά, αλλά και η κατάργηση πτυχών που θα επηρεάσουν ειδικά τους μετανάστες θα βελτιώνει την πρόσβασή τους στην

επιχειρηματικότητα.

- Η ευνοϊκή μεταχείριση των μελών της οικογένειας των μεταναστών θα βοηθούσε στην προσέλκυση μεταναστών επενδυτών.

Η εμπειρία δείχνει ότι οι μετανάστες δεν επωφελούνται από τη λήψη υποστήριξης από τα υπάρχοντα θεσμικά πλαίσια για επιχειρηματική υποστήριξη, όπως: φορείς ΜΜΕ, εμπορικά και βιομηχανικά επιμελητήρια και ΜΚΟ. Μερικές από τις αξιοσημείωτες ρυθμιστικές προκλήσεις είναι:

- Σε θεσμικό επίπεδο, το ρυθμιστικό πλαίσιο ποικίλλει για διαφορετικές κατηγορίες μεταναστών, ιδιαίτερα μετανάστες-επενδυτές, αιτούντες άσυλο και πρόσφυγες. Ενώ το νομικό πλαίσιο εγγυάται την ανοιχτή πρόσβαση στους μετανάστες για να ξεκινήσουν και να διευθύνουν μια επιχείρηση, αυτή η ευκαιρία υπάρχει μόνο σε εκείνους τους μετανάστες που έχουν ήδη νομικό καθεστώς στη χώρα υποδοχής. Η νομοθεσία σε όλες τις χώρες της ΕΕ δίνει προτεραιότητα στους μετανάστες-επενδυτές που είναι επιλέξιμοι (υπό διαφορετικούς όρους) σε κάθε χώρα για καθεστώς μόνιμης διαμονής καθώς και υπηκοότητα. Σε αυτήν την περίπτωση, η έναρξη μιας επιχείρησης στη χώρα υποδοχής αποτελεί μέσο ή κίνητρο για μεταναστευση, ενώ σε όλες τις άλλες περιπτώσεις οι μετανάστες πρέπει να έχουν έγκυρη άδεια διαμονής για να ξεκινήσουν μια επιχείρηση.
- Μια άλλη θεσμική πρόκληση είναι ότι οι Τοπικές και Περιφερειακές Αρχές λαμβάνουν ανεπαρκή υποστήριξη από τις κεντρικές κυβερνήσεις, καθώς ο ρόλος τους στη διαδικασία ένταξης δεν αναγνωρίζεται σαφώς στη νομοθεσία, παρά το γεγονός ότι είναι κρίσιμος. (Ρυθμιστικό Πλαίσιο Απασχόλησης και Χρηματοδότησης Πολιτικών Μεταναστευσης και Ένταξης στην ΕΕ – Ευρωπαϊκή Ένωση – Επιτροπή Περιφέρειας).

Οι ΜΚΟ, οι οποίοι είναι κύριοι παράγοντες στην παροχή επιχειρηματικών υπηρεσιών μεταναστών (ειδικά όπου οι κυβερνήσεις έχουν υποχωρήσει), συχνά χρηματοδοτούνται τουλάχιστον εν μέρει από τις τοπικές ή/και κεντρικές κυβερνήσεις. Ωστόσο, αυτή η υποστήριξη εξαρτάται από τις συχνά μεταβαλλόμενες κυβερνήσεις και την κοινή γνώμη. Αυτό σημαίνει ότι ακόμη και υπηρεσίες υψηλής ποιότητας που παρέχονται σε μετανάστες επιχειρηματίες μπορεί να μην υπάρχουν από το ένα έτος στο άλλο. Οι κύκλοι χρηματοδότησης μπορεί επίσης να είναι σύντομοι, πράγμα που σημαίνει ότι οι ΜΚΟ θα δυσκολεύονται να προσελκύσουν και να διατηρήσουν προσωπικό υψηλής ποιότητας όπου η μελλοντική χρηματοδότηση είναι αβέβαιη. Ο ανταγωνισμός μεταξύ των ΜΚΟ αυξάνεται ιδιαίτερα σε μια κατάσταση συμπιεσμένης χρηματοδότησης, δημιουργώντας υψηλό κύκλο εργασιών παρόχων υπηρεσιών.

Η διεύρυνση της συμμετοχής των ΜΚΟ στην προώθηση της μεταναστευτικής επιχειρηματικότητας θα διεύρυνε τη δημόσια υποστήριξη για αυτές τις επιχειρήσεις και θα μπορούσε να τις βοηθήσει να επιτύχουν καλύτερη θέση στην αγορά. Η γερμανική εμπειρία αντιπροσωπεύει μια αποτελεσματική καλή πρακτική που δίνει ιδιαίτερη προσοχή στην επιχειρηματικότητα των μεταναστών σε περιοχές προτεραιότητας.

Η διεύρυνση της συμμετοχής της ΜΚΟ στην προώθηση της μεταναστευτικής επιχείρησης θα διεύρυνε τη δημόσια υποστήριξη για αυτές τις επιχειρήσεις και θα μπορούσε να βοηθήσει να επιτύχει την καλύτερη θέση στην αγορά. Η γερμανική εμπειρία αντιπροσωπεύει μια αποτελεσματική καλή πρακτική που δίνει ιδιαίτερη προσοχή στην επιχειρηματικότητα των μεταναστών σε περιοχές προτεραιότητας.

Η μεταναστευτική επιχειρηματικότητα είναι ένα σημαντικό εργαλείο για την ένταξη των μεταναστών και των εξαρτώμενων από αυτούς στην κοινωνία και την οικονομία υποδοχής. Αν και τα στοιχεία δείχνουν ότι μεγάλος αριθμός μεταναστών επιλέγει επί του παρόντος την αυτοαπασχόληση αντί για αμειβόμενη απασχόληση, υπάρχουν εμπόδια που χρειάζονται ρυθμιστικές και πολιτικές απαντήσεις.

- Η επιχειρηματικότητα σπάνια παίζει σημαντικό ρόλο στις πολιτικές ένταξης των κρατών

μελών.

- Οι πολιτικές προώθησης της επιχειρηματικότητας για τους μετανάστες δεν αποτελούν προτεραιότητα για καμία από τις χώρες της σύμπραξης.
- Οι πολιτικές που σχετίζονται με την μεταναστευτική επιχειρηματικότητα δεν ενσωματώνονται στη νομοθεσία. Βασίζονται σε προγράμματα και έργα. Η κύρια πρόκληση αυτής της προσέγγισης πολιτικής είναι η συνέπεια, η συνέχεια και η βιωσιμότητα αυτών των προγραμμάτων και των αποτελεσμάτων τους.
- Οι πολιτικές που διέπουν τους μετανάστες και τους πρόσφυγες επινοούνται συνήθως σε εθνικό επίπεδο. Αυτό ισχύει ιδιαίτερα για την Ελλάδα, τη Γαλλία, την Ουγγαρία, την Πολωνία και τη Σουηδία, οι οποίες συχνά παρακάμπτουν τις περιφερειακές αρχές, αν και οι τοπικές αρχές εμπλέκονται στην εφαρμογή των πολιτικών. Στα νεότερα κράτη μέλη και σε κάποιο βαθμό στη Γαλλία, οι πολιτικές συχνά δεν στοχεύουν ειδικά στους μετανάστες, αλλά μάλλον οι μετανάστες μπορούν να επωφεληθούν από τις πολιτικές απασχόλησης ή επιχειρηματικότητας που στοχεύουν στον ευρύτερο πληθυσμό.
- Σε πολλές χώρες, η εθνική αρχή που είναι υπεύθυνη για τις πολιτικές μεταναστευσης και ένταξης είναι το Υπουργείο Εσωτερικών, το οποίο είναι αφοσιωμένο στην επίβλεψη της εφαρμογής των πολιτικών σε περιφερειακό ή τοπικό επίπεδο. Η περιορισμένη ικανότητα αυτών των ιδρυμάτων απηχεί και αυτή των ΜΚΟ. Υπάρχουν ενδείξεις ότι οι Τοπικές και Περιφερειακές Αρχές λαμβάνουν ανεπαρκή υποστήριξη καθώς ο ρόλος τους στη διαδικασία ένταξης δεν αναγνωρίζεται σαφώς στη νομοθεσία, παρά το γεγονός ότι διαδραματίζουν σημαντικό ρόλο.
- Η περαιτέρω αποκέντρωση της μεταναστευτικής πολιτικής και η παροχή περισσότερων πόρων και ρόλων στις τοπικές αρχές θα επιτρέψει επίσης στο πεδίο της μεταναστευτικής επιχειρηματικότητας να αναπτυχθεί και να μεγαλώνει πιο εύκολα.

ΟΔΗΓΙΕΣ/ ΣΥΜΒΟΥΛΕΣ

- Η μεταναστευτική επιχειρηματικότητα είναι μια μεγάλη πρόκληση για τους μετανάστες και για τις χώρες υποδοχής, και οι δύο έχουν την ευκαιρία να βελτιωθούν μέχρι να επιτύχουν τον στόχο.
- Η δημιουργικότητα και ένα ξεκάθαρο σχέδιο είναι το πρώτο βήμα
- Ο Παγκόσμιος Ιστός είναι ένας θησαυρός πληροφοριών, χρησιμοποιήστε τον!

ΕΞΩΤΕΡΙΚΕΣ ΠΗΓΕΣ/ ΕΡΓΑΛΕΙΑ

- https://unctad.org/system/files/official-document/diae2018d2_en.pdf - Policy Guide on Entrepreneurship for Migrants and Refugees
- <http://migrant-entrepreneurship.eu/wp-content/uploads/2019/05/A.1.b-1.pdf> - Measures to support early-stage migrant entrepreneurs
- <https://publications.iom.int/books/policy-guide-entrepreneurship-migrants-and-refugees> - Policy Guide on Entrepreneurship for Migrants and Refugees
- https://migrantacceleration.eu/media/D1.1-TNF1-Report_final.pdf - Identifying common issues and challenges of Migrant Entrepreneurship Support and the role of entrepreneurial skills
- https://assets.ey.com/content/dam/ey-sites/ey-com/en_gl/topics/workforce/TCM_Cities_Entrepreneurship-FINALWEB.pdf - Policies to Support Immigrant Entrepreneurship
- <http://www.gfmd.org> - Global Forum on Migration and Development

